

# Technologie- und Wachstumsbranche Medizintechnik

Unser Kunde – ein hochinnovatives, privates Entwicklungsunternehmen der Medizintechnik mit hervorragender Technologiebasis – plant die anstehende Kommerzialisierung eines neuen und einzigartigen Produktes im Markt, dessen Zulassung im Herbst 2014 erwartet wird.

Zur weiteren Vorbereitung des erwarteten immensen Wachstums in den kommenden Jahren wollen wir unsere Organisation ausrichten, die Gestaltung unserer marktorientierten Aktivitäten intensivieren und suchen daher in der Region südlich von Stuttgart zum nächstmöglichen Zeitpunkt qualifizierte

## Produktmanager Medizintechnik m/w

### Ihre Aufgaben:

- Vorbereitung und Umsetzung des Markteintritts für ein neuartiges, minimalinvasives System. Durchführung von Marktrecherchen und –analysen.
- Planung, Steuerung und Umsetzung von marktorientierten Koordinationsaufgaben in enger Abstimmung mit den technologischen und funktionalen Schnittstellen im Unternehmen (F&E, Qualität, Regulatory Affairs, Produktion, Marketing, Vertrieb).
- Aufgaben im Zusammenhang mit dem Auf- und Ausbau der Vertriebsorganisation im In- und Ausland.
- Wirtschaftliche Auswertung und Entscheidungsvorbereitung im Rahmen projektorientierter Aufgabenstellungen.
- Initiative und Umsetzung anpassungsorientierter Maßnahmen zur optimalen Entwicklung des Produktes im Lebenszyklus.

### Ihre Qualifikationen:

- Abgeschlossenes technisches oder naturwissenschaftliches Studium z.B. im Bereich Feinmechanik, Verfahrenstechnik, idealerweise mit betriebswirtschaftlicher Zusatzqualifikation.
- Berufserfahrung als Produktmanager (m/w), idealerweise im Bereich der minimalinvasiven Medizintechnik.
- Erfahrungen und Kenntnisse im marktorientierten Umfeld medizintechnischer Anwendungen.
- Kenntnisse im Bereich Qualitätsmanagement, GMP und Auditierung sind vorteilhaft.
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift und ein Maß an Reisebereitschaft.

Suchen Sie eine neue, langfristige Herausforderung in einem dynamisch wachsenden Umfeld mit einmaligen Entwicklungsperspektiven in der Zukunft?

Dann senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an unseren Personalberater Herrn Gerald Häge – hpnboost. Für Fragen steht Ihnen Herr Häge gerne zur Verfügung. Diskretion ist selbstverständlich.



hpnboost  
gerald häge  
mobile: +49 (0) 176 3888 4892  
mail: g.haege@hpnboost.com  
<http://www.hpnboost.com>