



WWW.HPNBOOST.COM

Gerald Häge
founder & owner

Was haben Lucky Luke und www.hpnboost.com gemeinsam?



Was haben Lucky Luke und
www.hpnbboost.com gemeinsam?

EINE FRAGE, DIE UNS ANTREIBT!

Kann die Qualität von Aussagen im ökonomischen Beratungsgewerbe unter Ausnutzung moderner Technologien valide verbessert werden?



Was macht www.hpnboost.com?

Seit 2013 Wissenschaftsplattform

Unser Thema: PC-gestützte Simulationen und Prognosen, neuronale Netze zur Unternehmenswertgestaltung, Insolvenzprognosen. Unsere Ergebnisse haben für Berater herausragende Bedeutung und führen bei Nichtbeachtung annähernd sicher zu fatalen Beratungsfehlern. Die Größe „annähernd sicher“ können wir sogar exakt beziffern.

- Unser Planungshorizont: Größer 10 Jahre.
- Ursprung aller Fragen der Entscheider im Unternehmen: In was soll bei den derzeitigen (ökonomischen) Rahmenbedingungen sinnvollerweise investiert werden? Woher kommt das Wachstum?
- Rahmenbedingungen:
 - *Pandemien*
 - *Volatilität der Bevölkerung (Tourismus)*
 - *Negativzinsen und Sättigung*
 - *Transaktionskosten > Renditen, Bürokratie*

wissenschaftliche Hauptthesen von www.hpnboost.com

Zwei große wissenschaftliche Fallstudien, diverse wissenschaftliche Aufsätze

- **Fallstudie 1:** Prognose von Börsenkursentwicklungen (Details auf Wunsch).
- **Fallstudie 2:** Simulationsorientierte Analyse der Wachstumsbranche „Leistungssport“ (Details auf Wunsch).
- **Wissenschaftliche Aufsätze**, siehe Internetseite www.hpnboost.com

wissenschaftliche Hauptthesen von www.hpnboost.com

Erkenntnisse und Ergebnisse aus den Fallstudien

Empfehlung(en)

- Das Risiko, wirtschaftlichen Verlust hinnehmen zu müssen, ist täglich und global, über alle Branchen hinweg inzwischen sicher bei 100%.
- Vorsicht mit allen neuen Verträgen, Verpflichtungen und Verbindlichkeiten.
- ***Empfehlung(en): „Nein“ ist derzeit immer richtig!***

wissenschaftliche Hauptthesen von www.hpnbboost.com

Erkenntnisse und Ergebnisse aus den Fallstudien

Empfehlung(en)



- Werbe- und Marketingmaßnahmen versickern wirkungslos in der Sättigung (Das Fass ist voll ... und es besteht die Gefahr, dass es nervtötend, gar kontraproduktiv wird: „ich verkaufe mein Auto eigentlich, wann ich will.de“).
- Motto: Think global, act local ... und Merke: In diesem Umfeld ist jeder EUR schneller ausgegeben, als verdient. Leider unsexy: Sparen, Sparen, Sparen ... und wichtig: Unsere Stammkunden erstklassig behandeln...
- **Empfehlung(en): Regional und zuerst mit vorhandenen Ressourcen arbeiten, zur Zeit v.a. „überleben“ respektive organisches Wachstum, möglichst keine Banken, möglichst nur Eigenkapital, Kundenbindung bei Stammkunden, regionale Kooperationen, ...**

wissenschaftliche Hauptthesen von www.hpnboost.com

Erkenntnisse und Ergebnisse aus den Fallstudien Empfehlung(en)

- Globale Konzerne/Unternehmen im Technologiebereich schaffen es womöglich noch, durch internationale Gestaltung ihrer Handlungsparameter, vermeintlich sinnvoll im Spiel zu bleiben (Standort- und Steuerpolitik, z.B. Pensionsrückstellungen, Rückrufaktionen, ...).
- Jedoch: Massives politisches, kräftezehrendes Powerplay.
- Energie, die womöglich besser und wertstiftend investiert werden kann?
- ***Empfehlung(en): Analyse von Teamleistungsfähigkeitskennzahlen verbunden mit modernsten Ansätzen der KI (künstlichen Intelligenz) und Ableitung von maßgeschneiderten, strategischen und operativen Handlungsempfehlungen (Roadmaps) und unternehmerische Wertgestaltung.***

wissenschaftliche Hauptthesen von www.hpnbboost.com

Erkenntnisse und Ergebnisse aus den Fallstudien

Empfehlung(en)

- Ökonomische, weltwirtschaftliche Handlungsstränge und Interessenlagen beachten.
- Z.B. USA, Südamerika, Europa, mittlerer Osten, Afrika, (EMEA), Fernost.
- Ideologische Verbundenheit und kultureller Background haben gerade in diesen kritischen Zeiten eine nicht zu unterschätzende Bedeutung.
- ***Empfehlung(en): Darum prüfe, wer sich woran bindet, ob sich nicht etwas vertrauenswürdigeres findet, oder, ob man sich gar überhaupt bindet.***

wissenschaftliche Hauptthesen von www.hpnboost.com

Erkenntnisse und Ergebnisse aus den Fallstudien Empfehlung(en)

- Individuen bringen Spitzenleistungen, Teams Spitzenergebnisse.
- Hyperindividualisierung.
- „Neue“ Motivationstreiber. Ist „Jochen Schweizer“ und „Mydays“ wirklich der Weisheit letzter Schluss in einer erlebnishungrigen, wertearmen und durch Informationsüberfluss (Internet, Mobilfunk) entfesselten Gesellschaft, die alles sofort und überall konsumiert?
- **Empfehlung(en): Erwartet werden langfristig ca. 30% Reduktion der „Erlebens- und Konsumgeschwindigkeit“ bei weniger durchlässigen Grenzen. Kurz: Die Volatilität menschlicher Lebensgewohnheiten wird langfristig um ca. 30% abnehmen. Das ist sozusagen wie eine Konsumvollbremsung, die in den Planungen berücksichtigt werden kann/sollte.**

wissenschaftliche Hauptthesen von www.hpnboost.com

Erkenntnisse und Ergebnisse aus den Fallstudien Empfehlung(en)

- Handlungsspielräume, gerade bei KMU (kleinere und mittlere Unternehmen), und gerade in technologiefernen Branchen sind sehr begrenzt.
- Oft Vermeidungsstrategien oder das Operieren am Rande der Legalität als letzter Aktionsparameter (strukturaushebelnde Vetterleswirtschaft als Überlebensformel)? Das Finanzamt kommt trotzdem ...
- Abhängigkeiten?
- Kaum überbrückbare, bürokratischen Hindernisse.
- ***Empfehlung(en): Analyse und Gestaltung der „Marktmacht“ (auch regional), Gestaltung der individuellen Risikobereitschaft, Gestaltung des Netzwerkes und Pflege unserer treuen Kunden, das sind die kritischen Erfolgsfaktoren!***

wissenschaftliche Hauptthesen von www.hpnboost.com

Erkenntnisse und Ergebnisse aus den Fallstudien Empfehlung(en)

- Wachstumsmärkte: Hohe Kreativität im Bereich schwach regulierter, internationaler Märkte: Siehe Kryptowährungen, Sportveranstaltungen, Onlinegeschäfte (Unterhaltungsbereich), ... mit immensem Risikopotenzial!
- Beispiel: Internationale Filialunternehmen von Wettbüros, Headquarter und Gerichtsstand Malta, ggf. fragwürdige tw. mafiöse Grundstrukturen und Vermeidungsstrategien (Steuer) als Überlebensformel ...
- Suche nach dem möglichst ahndungs- und gerichtsfreien Raum und Ausnutzung der Informationseffizienz moderner Medien als Hauptkalkül?
- **Empfehlung(en): Warten? Schließen? „To do“ der Politik? Gestaltung der Rahmenbedingungen, die sinnvolles, nicht zerstörerisches Wirtschaften wieder erlaubt und gesellschaftliche Auflösungsstendenzen stoppt, aber wie? Dieser gordische Knoten muss durchbrochen werden. Geht das ohne Opfer?**



wissenschaftliche Hauptthesen von www.hpnboost.com

Erkenntnisse und Ergebnisse aus den Fallstudien Empfehlung(en)

- Denke gut über Deine unternehmerische Zukunft nach und wähle Standort(e) und Standbeine mit Bedacht. Strategische Entscheidungen haben ihre langfristigen Konsequenzen ... denke aber auch an das Aufräumen nach der Party!
- Falle nicht auf Suboptimierungsberater rein ... sie haben immer ?zuerst? ihr Eigeninteresse im Blick.
- **Empfehlung(en): Transaktionskosten sind in diesem Umfeld parasitäre Fressmonster, die in der Unternehmenskasse wohnen. Straffe aber berechenbare Unternehmensführung ist ein „Muss“. In diesem Krisenumfeld muss laufend über die Unternehmensentwicklung informiert werden um Vertrauen aufrechtzuerhalten oder zu schaffen (Lieferanten, Kunden, Mitarbeiter, Geldgeber,...).**



wissenschaftliche Hauptthesen von www.hpnboost.com



Erkenntnisse und Ergebnisse aus den Fallstudien Empfehlung(en)

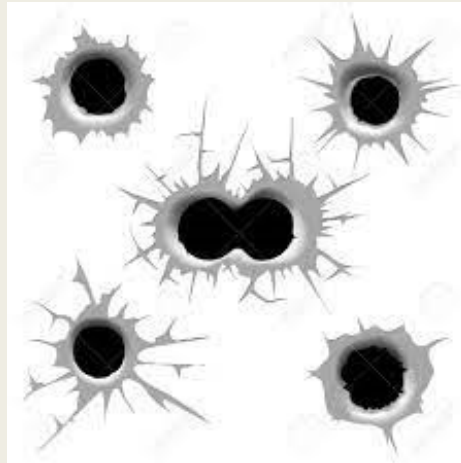
- Skalierbare Geschäftsmodelle, die durch aufgeblähte Kampagnen nur Flurschaden hinterlassen, haben mit Wirtschaftsethik und Nachhaltigkeit nichts zu tun.
- Die „Höhle der Löwen-Konzepte“ kommen im TV, dies zur sinnfreien Unterhaltung bildungsferner Schichten. Es sind sehr gute Beispiele dafür, wie es eben nicht funktioniert.
- **Empfehlung(en): Selbst die großen und bekannten Namen im Beratungsgewerbe werden in der aktuellen, negativzinsbelasteten Strohfeuerökonomie Federn lassen und wohl eher durch klebrige Amigo-Affären reüssieren müssen.**

Was haben Lucky Luke und www.hpnboost.com gemeinsam?



Was haben Lucky Luke und www.hpnboost.com gemeinsam?

**EINE ANTWORT: JA KLAR!
PENG!!!!!!!!!!!!**



[\[Test\] Pistolenschuss HD - YouTube](#)

www.hpnboost.com

Danke für Ihre Aufmerksamkeit und viele Grüße!

Kontakt:

Dipl. Kfm. Gerald Häge

founder and owner of www.hpnboost.com

Vogelsangweg 11

D-73630 Remshalden

g.haege@hpnboost.com

Mobile: +49(0)1522 1845 962

Copyright: www.hpnboost.com Alle Rechte vorbehalten!



gerald häge, diplom-kaufmann geboren 1967 in stuttgart

nach dem studium der betriebswirtschaftslehre an der universität tübingen hat gerald häge seine berufliche laufbahn 1996 gestartet und war in verantwortlichen positionen in mittelständisch geprägten technologieunternehmen, immer mit anbindung an internationale konzerne tätig. gerald häge hat zunächst als kaufmännischer leiter und personalleiter den aufbau und die entwicklung eines industrieunternehmens der medizintechnik (jomed, abbott) mitgestaltet um dann im automotive-bereich (odelo) internationale hr-projekte (restrukturierung, verlagerung) zu betreuen. später wechselte er in die unternehmensberatung (rwt reutlingen). sein erfahrungshintergrund aus industrie und beratung umfasst alle phasen in unternehmen: gründung, aufbau, böseingang, konzernintegration, schließung. heute veröffentlicht er wissenschaftliche essays im bereich prognosen und simulationen. zudem verfügt er über wichtige kontakte in die industrie und zu international renomierten investoren. peng?
www.hpnboost.com